

あれっ！使える！

★来客の仕掛け

★再来店➔UP術

商売繁盛講座

販促・集客
力アップの
秘密をコッリ
教えます。



シーツーアライアンス 堀 氏

お店に入
って頂く、
そこが一
番まず重



(有)アドホック 濱田

どんな業種にも役立ちます！

○小売店・飲食店・サービス業様をご支援。
(豊富な実績と事例を紹介)
※野田市内の成功事例もご紹介します。

◎対象 経営者、後継者、広報・営業部門担当者(予定)、興味のある方…等 どなたでも参加出来ます。

◎開催日時 平成24年8月23日(木) ※AとBは、同じ内容です。どちらかをお選びください。

A. 14:00~17:00 B. 18:00~21:00

◎場所 野田商工会議所 大会議室(櫛のホール5階)【野田市中野台168-1】

※駐車場の駐車台数に限りがありますので、公共の交通機関等ご利用下さい。

◎内容 ①「来客の仕掛けづくり」～お客のいるお店にしてみませんか？～

講師 (有)アドホック 取締役社長 濱田哲也 氏

横浜ディスプレイミュージアムの開設に伴い、商業店舗VMD企画・施行を担当。以後4年間にわたり同部門の責任者として延べ2,000件を超える飲食店・小売店を手掛ける。2003年(有)アドホックとして独立。様々な商業店舗の売上プランを企画している

②「再来店➔UP術」～リピート客が増えるケータイメール集客術～(商売繁盛講座)

講師 シーツーアライアンス 堀 紗弥香 氏

いつでも所有者の半径30cm以内に存在するケータイ電話は、“究極の広告媒体”であると定義。ケータイメール配信業界トップならではの全国各地の成功事例をふんだんに盛り込んだ分かりやすい講義内容には、リピート作りのヒントがあると大好評。

◎募集定員 各回30名限定(先着順)

◎受講料 野田商工会議所会員: 無料 / 非会員・一般: @2,000円

携帯電話または、スマートフォンを是非ご持参下さい。

「商売応援講座」のお申込は、電話・FAX・Eメールで

事業所名		区分 いづれかに☑	<input type="checkbox"/> 当所会員 <input type="checkbox"/> 非会員(一般)
ご住所	〒 -	電話 FAX Eメール	() () @
受講者名	[携帯電話]	受講希望時間 いづれかに☑	<input type="checkbox"/> 14時~17時 <input type="checkbox"/> 18時~21時

※ご記入いただいた情報は、当所及びシーツー(株)からの各種連絡・情報提供の為に利用する他、研修会参加者の実態調査・分析のために利用することがございます。

お申込み・お問い合わせは、野田商工会議所【TEL:7122-3585 / FAX:7122-7185 / Eメール: info@nodacci.or.jp】担当: 平井まで

