



シャイロ総合コンサルティング
渋谷 雄大 先生

売上

売らない? 集客しない?



売れるしくみ実践研究家
谷田 貝 孝一 先生

今回は、超実践編です。個々の事業所が「売上アップ」を体感する事を目標に開催します。講師は、「分かりやすい」・「実践したら良くなった」…等の豊富な現場経験・実績のある方をお迎えいたします。あとは、あなたが覚悟をもって受講し、「やる」か「やらない」かだけです。〔事業規模の大小・性別・年齢は問いません。どなたでも参加出来ます〕

日時	5月23日(木) 開講 18:00~21:00 ※スケジュールは、裏面を参照して下さい。	経営者、後継者、経営幹部(候補者)、起業予定者、営業担当者、職人さん…等々、経営を支える皆様に「売上アップ」を体感していただくための短期集中講座【5日間コース】です。座学・グループワーク・実践を中心に行います。積極的な活用をお勧めします。 ☞ ご希望者の方には〔会員限定〕 <input type="checkbox"/> 講師と経営指導員による訪問 <input type="checkbox"/> 課題等を『明確』にします <input type="checkbox"/> 売上アップの『ヒント』を伝授 <input type="checkbox"/> 実践・検証…一緒に検討します
場所	野田商工会議所 大会議室 櫓のホール5階 野田市中野台 168-1 ※駐車場の駐車台数に限りがありますので、公共の交通機関等ご利用下さい。	
受講料	会員 10,000円【上期:5日間】 非会員 25,000円【上期:5日間】	
定員	30名 (先着順) ※申込受付中	

下記にご記入の上、FAX (電話・メールも可)にてお申し込み下さい。

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供の為に利用する他、研修会参加者の実態調査・分析のために利用することがございます。

お名前	[携帯電話 ()]	会員区分等 いずれかに☑	<input type="checkbox"/> 野田商工会議所会員 <input type="checkbox"/> 非会員及び一般
事業所名		電話 FAX Eメール	() () @



04-7122-7185

お問合先
野田商工会議所 中小企業相談所
☎ 04-7122-3585
Eメール: info@nodacci.or.jp
担当: 平井まで

野田商工会議所 定例経営セミナー カリキュラム

野田商工会議所平成25年スローガン 「今年こそ革新を！個人の生活・会社の経営・地域の経済」

塾長 野田商工会議所会頭 高梨兵左衛門



【上期】「あなたから買いたい！」

回	日時	内容	担当講師
1	5月23日(木) 18時～21時00分	「開講式」 高梨塾長の「実践マーケティング講座」	野田商工会議所 会頭 高梨兵左衛門
		「売らない努力が売れるための 最大の“秘訣”なんです」	ジャイロ総合コンサルティング セミナー事業部長 渋谷雄大氏
2	6月13日(木) 18時～20時30分	「ザックザクとファンが増える！ “特効薬”はココにあり」	ジャイロ総合コンサルティング セミナー事業部長 渋谷雄大氏
3	6月27日(木) 18時～20時30分	「お客様目線の“儲かっちゃうしくみ”で 売上アップ！」	(有)ジュントオル 代表取締役 谷田貝 孝一氏
4	7月11日(木) 18時～20時30分	「集客せずに“集まっちゃうしくみ”で 売上アップ！」	(有)ジュントオル 代表取締役 谷田貝 孝一氏
5	7月25日(木) 18時～20時30分	「お客さまに対する覚悟を決めて 売れるお店をつくる！」	(有)ジュントオル 代表取締役 谷田貝 孝一氏

【下期】「売れるお店に！」

回	日時	内容	担当講師
6	9月12日(木) 18時～20時30分	日々の記帳から簡単に分かる【在庫管理】 “売れているモノ”・“売れてないモノ”(仮)	株式会社BAMC associates 代表取締役 辻 賢之輔氏
7	9月26日(木) 18時～20時30分	日々の記帳から簡単に分かる【資金繰り】 “良いお客(取引先)”・“悪いお客(取引先)”(仮)	株式会社BAMC associates 代表取締役 辻 賢之輔氏
8	10月10日(木) 18時～20時30分	お客様は、なぜあなたを選ぶ？ 理由がわかればたちまち売れるお店に大変身！(仮)	(同)Light Support & Communication 代表社員 西 俊明氏
9	10月24日(木) 18時～20時30分	「売れているモノ＝売りたいモノ」・「あなたの売 りたい＝お客様の買いたい」は、あたりまえ？	グロマコン埼玉 代表 樋渡 弘氏
10	11月14日(木) 18時～21時00分	まとめ 「魅力あるお店にするための仕組みづく りを考えよう！」	株式会社IAC 代表取締役社長 秋島一雄氏
		「閉講式・修了書交付」 高梨塾長の「実践マーケティング講座」	野田商工会議所 会頭 高梨兵左衛門

※下期の申込は、別途賜ります。(受講料は、改めて徴収します。)

※日程及び講師・内容につきましては変更の場合もございます。ご了承下さい。

【講師紹介】今回のテーマにおいて各専門分野での「日本一」といわれている超実践講師をお呼びしています。

<p>渋谷雄大先生 ジャイロ総合コンサルティング セミナー事業部長 中小企業診断士</p>  <p>“売らない販促コンサルタント”と呼ばれ、トップセールスマンの経験を活かした営業強化、販促チラシの改善、ソーシャルメディアの活用の特化した支援を中心に年間150回以上の講演を行っている超人気講師。</p>	<p>谷田貝孝一先生 (有)ジュントオル 代表取締役 「儲かっちゃうしくみ」「集まっちゃうしくみ」著者</p>  <p>現場で積み重ねた実践事例はわかりやすく、セミナー参加者の売上アップにつながり即効性が高い。いままでに類を見ないお金をかけない手法は、商工会議所等の講演(年間150回以上)で大好評。※著書は、Amazon総合ランキング1位。</p>	<p>辻賢之輔先生 (株)BAMC associates 代表取締役 シニアコンサルタント</p>  <p>東京・埼玉・千葉・札幌・名古屋の5拠点を有し、豊富な実務経験と幅広いネットワークを活かし、中小企業に特化した総合コンサルティングを展開中。行政、商工会議所、金融機関等主催による講演は、年間50回を超える。</p>
<p>西俊明先生 (同)Light Support & Communication 代表社員 中小企業診断士</p>  <p>総合IT企業でマーケティングや営業改革プロジェクトを担当。2008年独立。5年で120社(法人・個人含む)以上のコンサルティングを実施、うち96%以上が売上または集客増加を実現。執筆活動も多岐に及び活躍中。</p>	<p>樋渡弘先生 グロマコン埼玉 代表 経営コンサルタント</p>  <p>「あたりまえのことがあたりまえにできること」を信条にし、現場主義を貫いた社内改革を専門とする。一方では、「会社は人なり」を貫き「自ら考え自ら行動できる人財育成」を得意とし、その評価は高い。[1-4期社長塾講師]</p>	<p>秋島一雄先生 (株)IAC 代表取締役社長 中小企業診断士</p>  <p>全国の商工会議所の経営革新塾・売上UP塾・創業塾・販路開拓・後継者育成・地域資源活性化等の講師として実績多数。また、産業能率大学で兼任講師も勤める。中小企業支援の現場力と解決力への評価は高い。</p>

☞ 支援機関としての商工会議所を最大限に活用出来ます。 ☞ 毎回、経営指導員より旬な情報提供をします。

☞ Facebookを利用されている方へ “野田商工会議所【社長塾】”グループをご活用ください。講師も参加します。