



ジャイロ総合コンサルティング
渋谷雄大先生

経営者の方、営業マン、接客担当者…必見!!

売上↑
売らない?集客しない?

ザックザクとファンが増える!
“特効薬”はココにあり!

2回目(今回)からの参加大歓迎です。

今回は、超実践編です。個々の事業所が「売上アップ」を体感する事を目標に開催します。講師は、「分かりやすい」・「実践したら良くなった」…等の豊富な現場経験・実績のある方をお迎えいたします。あとは、あなたが覚悟をもって受講し、「やる」か「やらない」かだけです。[事業規模の大小・性別・年齢は問いません。どなたでも参加出来ます]

日時	6月13日(木) 18:00~20:30	経営者・後継者・経営幹部・候補者、 起業予定者、営業担当者、職人…等の対象者様に「売上アップ」を体感していただくための座学・グループワーク・実践を中心とした短期集中講座【10日間コース】です。積極的にご活用下さい。 【Facebook を活用しています】 ・非公開グループで随時 情報交換 & 相談 ・Facebook ページを公開、情報発信 ☞希望者の方 ※但し、会員限定です。 <input type="checkbox"/> 講師と経営指導員による訪問 <input type="checkbox"/> 課題等を『明確』にします <input type="checkbox"/> 売上アップの『ヒント』を伝授 <input type="checkbox"/> 実践・検証…一緒に検討します
	※10日間コースです。スケジュールを参照下さい ☞ http://www.nodacci.or.jp/2013/04/h2515.html	
場所	野田商工会議所 大会議室 (樺のホール5階)【野田市中野台 168-1】 ※駐車場の駐車台数に限りがありますので、公共の交通機関等ご利用下さい。	
講師	(株)ジャイロ総合コンサルティング セミナー事業部長 渋谷雄大氏	
受講料	会員 20,000円【10日間】 非会員 50,000円【10日間】 【スポット(1回)参加:会員3,000円/非会員6,000円】	
定員	30名 (先着順) ※申込受付中	

※是非、Facebook ページ「野田商工会議所社長塾」をご参照ください。また、Facebook 導入につきましては、ご相談下さい。

下記にご記入の上、FAX(電話・メールも可)にてお申し込み下さい。

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供の為に利用する他、研修会参加者の実態調査・分析のために利用することがございます。

お名前	[携帯電話]	会員区分等 どちらかに「○」	野田商工会議所会員・非会員及び一般 ☞ 参加区分 : 今回のみ ・ 全部
事業所名		電話 FAX メール	

FAX

送信

04-7122-7185

お問合先

野田商工会議所 中小企業相談所

☎ 04-7122-3585 / メール info@nodacci.or.jp

担当: 平井まで

野田商工会議所 定例経営セミナー カリキュラム

野田商工会議所平成25年スローガン 「今年こそ革新を！個人の生活・会社の経営・地域の経済」

塾長 野田商工会議所会頭 高梨兵左衛門



【上期】「あなたから買いたい！」

回	日時	内容	担当講師
1 <small>終了</small>	5月23日(木) 18時～21時00分	「開講式」・高梨塾長の「実践マーケティング講座」 「売らない努力が売れるための最大の“秘訣”なんです」	野田商工会議所会頭 高梨兵左衛門 ジャイロ総合コンサルティング セミナー事業部長 渋谷 雄大 氏
2	6月13日(木) 18時～20時30分	「ザックザクとファンが増える！“特効薬”はココにあり」	ジャイロ総合コンサルティング セミナー事業部長 渋谷 雄大 氏
3	6月27日(木) 18時～20時30分	「お客様目線の“儲かっちゃうしくみ”で売上アップ！」	有限会社ジュントオル 代表取締役 谷田貝 孝一 氏
4	7月11日(木) 18時～20時30分	「集客せずに“集まっちゃうしくみ”で売上アップ！」	有限会社ジュントオル 代表取締役 谷田貝 孝一 氏
5	7月25日(木) 18時～20時30分	「お客さまに対する覚悟を決めて売れるお店をつくる！」	有限会社ジュントオル 代表取締役 谷田貝 孝一 氏

※日程及び講師・内容につきましては変更の場合もございます。ご了承下さい。

【下期】「売れるお店に！」

回	日時	内容	担当講師
6	9月12日(木) 18時～20時30分	日々の記帳から簡単に分かる【在庫管理】 “売れているモノ”・“売れてないモノ”	株式会社BAMC associates 代表取締役 辻 賢之輔 氏
7	9月26日(木) 18時～20時30分	日々の記帳から簡単に分かる【資金繰り】 “良いお客(取引先)”・“悪いお客(取引先)”	株式会社BAMC associates 代表取締役 辻 賢之輔 氏
8	10月10日(木) 18時～20時30分	お客様は、なぜあなたを選ぶ？ 理由がわかればたちまち売れるお店に大変身！	合同会社Light Support & Communication 代表社員 西 俊明 氏
9	10月24日(木) 18時～20時30分	「売れてるモノ＝売りたいモノ」・「あなたの売りたい＝ お客様の買いたい」は、あたりまえ？	グロマコン埼玉 代表 樋渡 弘 氏
10	11月14日(木) 18時～21時00分	まとめ 「魅力あるお店にするための仕組みづくりを考えよう！」 「閉講式・修了書交付」・高梨塾長の「実践マーケティング講座」	株式会社IAC 代表取締役社長 秋島 一雄 氏 野田商工会議所会頭 高梨兵左衛門

※下期の申込は、別途賜ります。(受講料とは、改めて徴収します。) 日程及び講師・内容につきましては変更の場合もございます。ご了承下さい。

【講師紹介】 ※今回のテーマにおいて各専門分野での「日本一」といわれている超実践講師をお呼びしています。

<p>渋谷 雄大 先生 ジャイロ総合コンサルティング ／セミナー事業部長 中小企業診断士 “売らない販促コンサルタント”と呼ばれ、トップセールスマンの経験を活かした営業強化、販促チラシの改善、ソーシャルメディアの活用にて特化した支援を中心に年間150回以上の講演を行っている超人気講師。</p>	<p>谷田貝 孝一 先生 (有)ジュントオル 代表取締役 ／儲かっちゃうしくみ・集まっちゃうしくみ 著 現場で積み重ねた実践実例はわかりやすく、セミナー参加者の売上アップにつながり即効性が高い。いままでに類を見ないお金をかけない手法は、商工会議所等の講演(年間150回以上)で大好評。※著書は、Amazon総合ランキング1位。</p>	<p>辻 賢之輔 先生 株BAMC associates 代表取締役 ／シニアコンサルタント 東京・埼玉・千葉・札幌・名古屋の5拠点を有し、豊富な実務経験と幅広いネットワークを活かし、中小企業に特化した総合コンサルティングを展開中。行政、商工会議所、金融機関等主催による講演は、年間50回を超える。</p>
<p>西 俊明 先生 (合)Light Support & Communication 代表社員 ／中小企業診断士 総合IT企業でマーケティングや営業改革プロジェクトを担当。2008年独立。5年で120社(法人・個人含む)以上のコンサルティングを実施、うち96%以上が売上または集客増加を実現。執筆活動も多岐に及び活躍中。</p>	<p>樋渡 弘 先生 グロマコン埼玉 代表 ／経営コンサルタント 「あたりまえのことがあたりまえにできること」を信条とし、現場主義を貫いた社内改革を専門とする。一方では、「会社は人なり」を貫き「自ら考え自ら行動できる人材育成」を得意とし、その評価は高い。[1-4期社長塾講師]</p>	<p>秋島 一雄 先生 株IAC 代表取締役社長 ／中小企業診断士 全国の商工会議所の経営革新塾・売上UP塾・創業塾・販路開拓・後継者育成・地域資源活性化等の講師として実績多数。また、産業能率大学で兼任講師も勤める。中小企業支援の現場力と解決力への評価は高い。</p>

☞支援機関としての商工会議所を最大限に活用出来ます。 ☞毎回、経営指導員より旬な情報提供をします。

☞Facebook を利用されている方へ “野田商工会議所【社長塾】” グループをご活用ください。講師も参加します。