



売上

売れちゃう!・集まっちゃう!



今回テーマ 日々の記帳から簡単に分かる【在庫管理】
“売れているモノ”・“売れてないモノ”

今回は、超実践編です。個々の事業所が「売上アップ」を体感する事を目標に開催します。講師は、「分かりやすい」・「実践したら良くなった」…等の豊富な現場経験・実績のある方をお迎えいたします。あとは、あなたが覚悟をもって受講し、「やる」か「やらない」かだけです。〔事業規模の大小・性別・年齢は問いません。どなたでも参加出来ます〕

日 時	<h1>9月12日(木)～</h1> <h2>18:00～20:30</h2> <p>※5日間コースです。 裏面スケジュールを参照下さい</p>	<p>経営者・後継者・経営幹部・候補者、起業予定者、営業担当者、職人…等の対象者様に「売上アップ」を体感していただくための座学・グループワーク・実践を中心とした短期集中講座【5日間コース】です。積極的にご利用下さい。</p> <p>【Facebook を活用しています】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・非公開グループで随時 情報交換 & 相談 ・Facebook ページを公開、情報発信 <p>希望者の方 ※但し、会員限定です。</p> <ul style="list-style-type: none"> □講師と経営指導員による訪問 ○課題等を『明確』にします ○売上アップの『ヒント』を伝授 ○実践・検証…一緒に検討します
場 所	野田商工会議所 大会議室 (樺のホール5階)【野田市中野台 168-1】 ※駐車場は台数に限りがあります。公共の交通機関等ご利用下さい。	
受講料	<p>会 員 10,000 円【下期：5日間】</p> <p>非会員 25,000 円【下期：5日間】</p> <p>スポット(1回)参加：会 員 3,000 円 非会員 6,000 円</p>	
定 員	<h1>30名</h1> <p>(先着順) ※申込受付中</p>	

下記にご記入の上、FAX(電話・Eメールも可)にてお申し込み下さい。

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供の為に利用する他、研修会参加者の実態調査・分析のために利用することがございます。

お名前		会員区分 <input type="checkbox"/> どちらかに☑	<input type="checkbox"/> 野田商工会議所会員 <input type="checkbox"/> 非会員・一般
	[携帯電話]		
事業所名		電 話 () FAX () Eメール @	

お問合先 野田商工会議所中小企業相談所 ☎04-7122-3585 / Eメール: info@nodacci.or.jp 担当: 平井まで

送信

FAX 04-7122-7185

送信

野田商工会議所 定例経営セミナー カリキュラム

野田商工会議所 平成 25 年スローガン「今年こそ革新を！個人の生活・会社の経営・地域の経済」

塾長 野田商工会議所会頭 高梨兵左衛門



【下期】「売れるお店に！」 上期参加事業所の売上 & 来店客アップの成果が出ています！

回	日 時	内 容	担当講師
6	9月12日(木) 18時～20時30分	日々の記帳から簡単に分かる【在庫管理】 “売れているモノ”・“売れてないモノ”	株式会社BAMC associates 代表取締役 辻 賢之輔 氏
7	9月26日(木) 18時～20時30分	日々の記帳から簡単に分かる【資金繰り】 “良いお客(取引先)”・“悪いお客(取引先)”	株式会社BAMC associates 代表取締役 辻 賢之輔 氏
8	10月10日(木) 18時～20時30分	お客様は、なぜあなたを選ぶ？ 理由がわかればたちまち売れるお店に大変身！	合同会社Light Support & Communication 代表社員 西 俊明 氏
9	10月24日(木) 18時～20時30分	「売れているモノ＝売りたいモノ」・ 「あなたの売りたい＝お客様の買いたい」は、あたりまえ？	グロマコン埼玉 代表 樋渡 弘 氏
10	11月14日(木) 18時～21時00分	まとめ 「魅力あるお店にするための仕組みづくりを考えよう！」	株式会社IAC 代表取締役社長 秋島 一雄 氏
		「閉講式・修了書交付」 高梨塾長の「実践マーケティング講座」	野田商工会議所 会頭 高梨兵左衛門

※日程及び講師・内容につきましては変更の場合もございます。ご了承下さい。

【講師紹介】※今回のテーマでは、各専門分野で「日本一」といわれている超実践講師をお呼びしています。

<p>辻 賢之輔 先生</p> <p>株式会社BAMC associates 代表取締役 ／シニアコンサルタント</p> <p>東京・埼玉・千葉・札幌・名古屋の5拠点を有し、豊富な実務経験と幅広いネットワークを活かし、中小企業に特化した総合コンサルティングを展開中。行政、商工会議所、金融機関等主催による講演は、年間50回を超える。</p>	<p>西 俊明 先生</p> <p>(合)Light Support & Communication 代表社員 ／中小企業診断士</p> <p>総合IT企業でマーケティングや営業改革プロジェクトを担当。2008年独立。5年間で120社(法人・個人含む)以上のコンサルティングを実施、うち96%以上が売上または集客増加を実現。執筆活動も多岐に及び活躍中。</p>
<p>樋渡 弘 先生</p> <p>グロマコン埼玉 代表 ／経営コンサルタント</p> <p>「あたりまえのことがあたりまえにできること」を信条にし、現場主義を貫いた社内改革を専門とする。一方では、「会社は人なり」を貫き「自ら考え自ら行動できる人財育成」を得意とし、その評価は高い。[1-4期社長塾講師]</p>	<p>秋島 一雄 先生</p> <p>株式会社IAC 代表取締役社長 ／中小企業診断士</p> <p>全国の商工会議所の経営革新塾・売上UP塾・創業塾・販路開拓・後継者育成・地域資源活性化等の講師として実績多数。また、産業能率大学で兼任講師も勤める。中小企業支援の現場力と解決力への評価は高い。</p>

☞ 支援機関としての商工会議所を最大限に活用出来ます。

☞ 毎回、経営指導員より旬な情報提供をします。

☞ Facebook を利用されている方へ“野田商工会議所【社長塾】”グループをご活用ください。
グループには、講師も参加しています。