

 野田商工会議所

起業成功塾

失敗しない起業・創業を実現させるために必要なコトって？

起業するにあたって最も悩ましい事が「スタートアップ時の顧客獲得」にあると言えます。どれだけ準備をしても顧客を作り、売上が作れなければ事業継続はまなまりません。逆に、起業時から顧客や売上を確実に掴まえることが可能だとしたら？

起業成功塾では、売上獲得に結びつける超実践ノウハウを具体的かつ分かりやすく、そして徹底的に学んで頂く超実務講座です。講師は全国各地で売上づくりの伝道師として活躍するジャイロ総合コンサルティングの講師陣が登場！滅多に聞くことが出来ないマル秘売上アップ策をすべて伝授致します。

日 時	11月2日(土)・9日(土) 16日(土)・30日(土) 9:30~16:30【全4日間】	【カリキュラム】 ☐ ①「未来を創る第一歩」 最速で夢を実現させる起業ビジネスモデルを作る 【内容】失敗しない起業の秘訣とは？ 他 ☐ ②「起業最大のハードルを越える」 顧客作りを加速させるマーケティング戦略 【内容】売れ続ける仕組み 他 ☐ ③「低コスト販促・営業術」 売上を安定化させる販促&営業術 【内容】お金をかけずに新規顧客をアツメル方法 他 ☐ ④「WEB & SNSで顧客倍増」 ファンを増やしてクチコミ倍増 【内容】営業ベタでも出来るSNS活用術 他 ※個別相談会(希望者のみ) ☐ 昼食：各自でお願いします ※弁当等の持ち込みは、可能です。(12~13時休憩)
場 所	野田商工会議所 大会議室 (樺のホール5階)【野田市中野台168-1】 ※駐車場の駐車台数に限りがありますので、公共の交通機関等ご利用下さい。	
講 師	ジャイロ総合コンサルティング(株) 大木ヒロシ氏・稲垣 桃子氏・渋谷 雄大氏	
受講料	8,000円【@2,000円×4日間】 ※テキスト代(資料費含)として	
定 員	30名 (先着順) ※申込受付中 ☞超人気講座なので、お早めにお申し込み下さい。	

下記にご記入の上、FAX(電話・メールも可)にてお申し込み下さい。

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供の為に利用する他、研修会参加者の実態調査・分析のために利用することがございます。

お名前	〔携帯電話〕	起業予定業種	
電 話		FAX メール	

FAX

送信

04-7122-7185

お問合先

野田商工会議所 中小企業相談所

☎ 04-7122-3585 / メール info@nodacci.or.jp

担当：平井まで 

【会社員の方・主婦の方・学生の方・

退職後に何かを始めたい方…大歓迎！

創業予定・興味がある…、創業3年未満…、売上&集客を改善したい…等、どなたでも参加できます。



講座詳細カリキュラム

日程・時間		講座名	主な内容（一部）
1	11月2日（土） 9:30～16:30	最速で夢を実現させる 起業ビジネスモデルを作る ～未来を創る第一歩～	●なぜ今が起業のベストタイミングなのか？ ●失敗しない起業の秘訣とは？ ●自己の強みをビジネスに活かす方法 ●好きな事を仕事にして成功する際のカギ
2	11月9日（土） 9:30～16:30	顧客作りを加速させる マーケティング戦略 ～起業最大のハードルを超える～	●夢を現実に変えるビジネスモデルのつくり方 ●売れ続ける仕組み＝マーケティング戦略 ●顧客を明確化し売上づくりを最短で行う ●コンセプトをつくろう！
3	11月16日（土） 9:30～16:30	売上を安定化させる販促&営業術 ～低コスト販促・営業術～	●お金をかけずに新規顧客をアツメル方法 ●だれでも出来るカンタン営業術 ●低コスト販促物作成（名刺・チラシ・DMなど） ●筆ペンを使った手書き販促手法
4	11月30日（土） 9:30～16:30	ファンを増やしてクチコミ倍増 ～WEB&SNSで顧客倍増～ 個別相談会（希望者のみ）	●ファンを増やすにはコツがあった！ ●営業ベタでも出来るSNS活用術 ●お店のファンを増やすSNS活用術 ●Facebook・LINE・ブログ・HPの実践 ●個別相談会で悩みをズバッと解決する



メイン講師陣 ※経験豊富な講師陣が具体的に解説します！

大木ヒロシ



フランチャイズチェーンを複数立ち上げた経験を持ち、大手企業から中小企業・商店までの多くのコンサルティングにおける成功事例を持つ。年間の講演回数は200回を超える超人気講師でもあり、感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さず、日常は多忙を極める。

稲垣桃子（中小企業診断士）



千葉大学文学部卒業後、衣料量販店にて接客、婦人肌着の商品仕入れ、売り場設計などに携わる。その後、研修会社に勤務。コールセンターや接客業での研修、応対品質調査の企画、運営の他、コールセンターの立ち上げ・運営を経験する。

渋谷雄大（中小企業診断士）



売らない販促コンサルタントとして、営業強化、販促支援、WEB活用などをテーマに、年間150回以上の講演を行い、講座はすぐに使えるノウハウ満載という評判の人気講師である。

HPも併せてご覧ください！ → <http://jairo.co.jp>



「起業成功塾」参加のメリット

①公的支援機関としての商工会議所を最大限に活用出来ます

開催後に疑問に思った事・気付いた点・課題…等を商工会議所のすべての支援メニューを活用しながら解決していきます。[「セミナー ⇒ 課題発見 ⇒ 解決」に対して日時・場所を問わず経営指導員(※)と専門家派遣(プラットフォーム等)による窓口・巡回指導等で可能な限り対応していきます。]

②経営指導員より情報提供等

受講者の皆様には、最新の施策・補助金・融資制度等の情報提供、当所事業の案内等を行います。また、各種個別相談にも対応していきます。

③受講者同士の交流の場になります

受講者同士の交流をとおして、販路拡大・コラボ企画・・・等が実現しています。仲間づくりにもなります。

※経営指導員とは？：経営指導員とは、商工会議所の職員で一定の資格を有するものが経産大臣の承認を得て選任された実務指導員であり、経営全般にわたり広く相談・指導にあたっています。また窓口相談のほか、事業所に出向いての巡回指導を行っています。【無料です。】

☞当所は4名〔岡部・平井・長妻・高倉〕配置されております。『窓口で…、巡回で… お気軽にご相談下さい。』