



超実践的～現場指導付～経営講習会




©野田みこしパレード実行委員会

「イベント活用術」

④野田みこしパレードで実践的イベント出店!

講習会（来店客づくり・販路開拓…他）+実践研修会（「第26回野田みこしパレード」に出店）+実施報告会

<p>日時</p>	<p>8 月 1 日 (土) 13:00～21:30</p>	<p>日程・カリキュラム【5日間】</p> <p>□6月 8日 (月) 18時～ 「来場者を誘導するしくみと仕掛をつくる！」 提出：イベント会場と自店のブースに来場者を呼び込むしくみシート</p> <p>□6月22日 (月) 18時～ 「仕事へつなげるしくみと仕掛をつくる！」 提出：イベント出店で来場者を仕事につなげるしくみ作成シート</p> <p>□7月13日 (月) 18時～ 「新規顧客獲得&売上向上計画を作成する！」 提出：イベント来場者をブースに呼び込み成果につなげる計画作成シート ☞終了しました。[YouTubeで!]</p> <p>□8月 1日 (土) 15時～ 「野田みこしパレードで実践的イベント出店！」 ☞6/8・22・7/13のセミナー（欠席の場合は、YouTube受講後、レポート提出）に参加した方の一部が出店します。今回の出店者は7/13決定しています。これからの出店は、出来かねませんのでご了承ください。</p> <p>□9月 7日 (月) 18時～ 「成果と課題、今後のイベント出店計画発表!」</p>
<p>場所</p>	<p>櫛のホール 駐車場</p>	
<p>講師</p>	<p>Amazon ランキング総合1位 「儲かっちゃうしくみ」・「集まっちゃうしくみ」 著者 有限会社ジュントオル 代表取締役 野田商工会議所「第5・6期社長塾」講師 谷田貝 孝一 先生</p> 	
<p>受講料</p>	<p>無料 (9/7の講義の申込は可能です)</p>	
<p>参加</p>	<p>受講者事業所 [7/13の講義中に決定しました!] あん摩・マッサージ・指圧 大原療院 / かんざ (株)エンスージアズム / こもれび (株)菜工房 / (株)坂自動車 / セミナトーレ たこ焼き屋おおきにい / (有)ハートランド (有)ビーグッドカンパニー / (有)わかば事務所</p>	

☞Facebook を利用されている方へ “野田商工会議所社長塾” をご参照ください。 <https://www.facebook.com/nodaccisp>

ねらい

今年で26回を迎える「野田みこしパレード」の来場者（地域住民）・来街者に参加店の存在・特徴（セールスポイント）及び参加者（経営者・スタッフ等）自身を知っていただき、交流（コミュニケーション）を体感していただく。

また、参加店はお客様から何（商品、サービス、情報など）を求められているのかを知る機会（市場調査）と捉え、今後の経営改善等の参考とする。必ず新規顧客獲得&売上向上につながる仕掛けを行う。（次回のセミナーで成果報告する）

※コラボ企画・個店の新商品（サービス）提供・創業の事前告知等としても活用可。事前提出の出店計画を基本とし、講師の谷田貝先生と当所経営指導員による現場指導を通しての学びの場とする。

お問い合わせ先 野田商工会議所 中小企業相談所

〒278-0035 野田市中野台 168-1 電話 04-7122-3585 担当：平井





野田商工会議所 定例経営セミナー カリキュラム

★カリキュラム

回	日 時	内 容
1	終了しました 06月08日(月) 18時～21時00分	開校式 ・ 塾長挨拶【野田商工会議所 会頭 高梨兵左衛門】 「来場者を誘導するしくみと仕掛けをつくる！」 ☞「なんであの店は行列が出来るの？」そのメカニズムを徹底解説。
2	終了しました 06月22日(月) 18時～20時30分	「仕事へつなげるしくみと仕掛けをつくる！」 ☞イベント出店時の初対面のお客様との関係作り、需要開拓調査法を徹底解説
3	終了しました 07月13日(月) 18時～20時30分	「新規顧客獲得&売上向上計画を作成する！」 ☞展示会・産業祭・まちゼミ・野田朝市…にも活用出来ます。
4	08月01日(土) 15時～21時30分	「第26回野田みこしパレードで実践的イベント出店！」 ☞「机上の計画」と「現場での実践」との違いを体感。※現場指導します。
5	09月07日(月) 18時～21時00分	「成果と課題、今後のイベント出店計画発表！」 ☞受講者全員が発表し、イベント出店だけでなく店頭での販促計画にも応用。 閉講式 ・ 塾長挨拶【野田商工会議所 会頭 高梨兵左衛門】

★受講者だけの特別メニュー《フォローアップ》 ※希望者のみ【事前予約をお願いします。】

メニューNo.	メニュー	内 容
その1	事業所を事前訪問！	セミナー当日の開催前に事業所訪問&個別指導
その2	セミナー中に個別指導！	参加者単位へのアドバイスを公開して学びを共有
その3	セミナー欠席者の対応	USTREAM・You Tube で配信※受講者のみ閲覧可能
その4	Facebook で情報共有！	他の参加者へのアドバイスを繰り返し閲覧できます。
その5	Skype で個別指導！	他の参加者に知られず個別指導が受講できます。

★講師紹介

谷田貝 孝 一(やたがい こういち) 先生

(有)ジュントオル 代表取締役

／「儲かっちゃうしくみ」・「集まっちゃうしくみ」著者(amazon 総合ランキング1位)

現場で積み重ねた実践事例はわかりやすく、セミナー参加者の売上アップにつながり即効性が高い。いままでに類を見ないお金をかけない手法は、商工会議所等の講演(年間150回以上)で大好評。

※第5・6期社長塾・経営計画作成支援セミナー・昨年度の野田みこしパレード出店の実践研修会の講師

☞【参考】※社長塾参加者の実施報告会(参加者交流会)より

- 売上&来店客アップに繋がった。 • TVに出演(4回)した影響で新規来店客&売上アップ。
- 売上アップに繋がった(過去最高) • NHKの取材を受けられた。(認知度アップ)
- まちゼミの実践に繋がった。(新規顧客獲得) • たくさんのヒントが見つかった。
- 受講者同士の交流もでき、人脈が広がった。 …e.t.c.



☞支援機関としての商工会議所を最大限に活用出来ます。 ☞毎回、経営指導員より旬な情報提供をします。

☞Facebook を利用されている方へ “野田商工会議所社長塾” をご参照ください。 <https://www.facebook.com/nodaccisp>